

# Vertriebsmitarbeiter/in (Minijob oder Teilzeit)



## Kaltakquise

### Informationen zum Unternehmen

Wir sind ein junges Start-Up mit dem Ziel, einen Beitrag zur Energiewende zu leisten. Wir bauen aus gebrauchten E-Bike-Akkus und der gleichen neuen Speichersysteme.

### Ihre Aufgaben

- Andere für unser Produkt begeistern
- Verkauf (inkl. Kaltakquise)
- Terminkoordination

### Ihr Profil

- Freude am Vertrieb und Erfahrung in der Kaltakquise
- Begeisterung für nachhaltige und umweltfreundliche Energiesolutions
- Zuverlässigkeit und strukturierte Arbeitsweise
- Souveränes und freundliches Auftreten
- Starke kommunikative Fähigkeiten
- Fließende Deutschkenntnisse
- Einfühlungsvermögen gegenüber Kunden
- Selbstständigkeit
- Quereinsteiger mit Erfahrung willkommen

### Wir bieten

- Teils Homeoffice
- Flexible Arbeitszeiten
- Sinnstiftende Tätigkeit im Bereich Energiewende
- Möglichkeit eigene Ideen einzubringen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Motiviertes und offenes Team
- Weiterentwicklungschancen durch Förderung persönlicher Interessen

Werden Sie Teil unseres Teams! Wir freuen uns über Ihre Bewerbung.

### Kontakt

Bewerbung gerne direkt an Julia Blatt:  
[j.blatt@up-cell.de](mailto:j.blatt@up-cell.de)

### Up-Cell GmbH

Herrmann-Leichtlin-Str. 12  
76185 Karlsruhe  
[www.up-cell.de](http://www.up-cell.de)

Adresse Büro:  
Akazienweg 8  
76287 Rheinstetten